

Vertriebsmitarbeiter / Fachberater (m/w/d) im Außen- und Innendienst - Trinkwasserhygiene (Berlin)

Über uns:

Wir sorgen dafür, dass die gesetzlich vorgeschriebenen Legionellenuntersuchungen für unsere Kunden zuverlässig durchgeführt werden. Wir sind ein spezialisierter Dienstleister für die Planung und Durchführung von Legionellenuntersuchungen sowie die Ertüchtigung von Trinkwasseranlagen in Wohngebäuden.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter/Fachberater (m/w/d), der Vertrieb und fachliche Beratung verbindet. Die Tätigkeit umfasst sowohl die Gewinnung von Neukunden als auch die fachliche Betreuung und Beratung unserer Bestandskunden.

Ein wesentlicher Teil der Tätigkeit besteht darin, unsere Bestandskunden zu beraten, Lösungen zu entwickeln und langfristige Partnerschaften zu pflegen. Gleichzeitig wird unser Leistungsangebot aktiv bei potentiellen Neukunden vorgestellt und für den Markt weiterentwickelt.

Wenn du Freude daran hast, fachliche Beratung mit vertrieblicher Tätigkeit zu verbinden, lösungsorientiert arbeitest und sowohl eigenverantwortlich als auch im Team agieren möchtest, passt du hervorragend zu uns.

Deine Aufgaben als Vertriebsmitarbeiter / Fachberater (m/w/d) sind:

- **Fachliche Beratung und Betreuung** unserer Bestandskunden
- **Neukundenakquise** im Bereich Trinkwasserhygiene
- **Durchführung von Beratungs- und Verkaufsgesprächen**, inklusive Vor- und Nachbereitung
- **Kalkulation und Erstellung individueller Angebote** sowie deren Nachverfolgung
- **Pflege der Trinkwasserdatenbank** und kontinuierliche Aktualisierung von Kunden- und Projektdaten
- Unterstützung bei **Marketingaktivitäten**, z. B. auf Messen, Kundenveranstaltungen und bei persönlichen Kundenbesuchen
- Enge Zusammenarbeit mit dem **Dispositionsteam** zur effizienten Koordination von Terminen und Projekten

Dein Profil:

- Abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung**, betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im **Vertrieb**, idealerweise im Bereich der **Trinkwasserhygiene** oder vergleichbaren technischen Branchen
- Ausgeprägte **Kunden- und Serviceorientierung**, gepaart mit Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Sicherer Umgang mit **MS-Office**-Programmen und Bereitschaft, sich in vorhandene **ERP-Systeme** einzuarbeiten
- Vorzugsweise Kenntnisse der **gültigen Trinkwasserverordnung**
- **Innovatives Denken, Eigeninitiative, Organisationstalent** und hohe Flexibilität
- **Führerschein Klasse B** für Kundentermine im Raum Berlin

Unser Angebot:

- **Unbefristeter Arbeitsvertrag** in einem innovativen und wachsenden Unternehmen
- **30 Tage Urlaub** für eine ausgewogene Work-Life-Balance
- **Attraktive, leistungsgerechte Vergütung** und Möglichkeiten zur individuellen Weiterentwicklung
- **Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge**, Vermögenswirksamen Leistungen, Gesundheitsfonds sowie zum Fitnessclub-Beitrag
- **Bedarfsgerechte Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten** im Bereich Vertrieb und Trinkwasserhygiene
- **Dienstwagen (PKW) zur privaten Nutzung**, modernes Arbeitsumfeld und digitales Equipment
- **Offene Kommunikation**, Teamevents und ein motiviertes Team schaffen eine kollegiale Arbeitsatmosphäre

Gestalte mit uns die Zukunft der Trinkwassertechnik in Berlin!

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben und Du Teil des **aluta-Teams** werden möchtest, sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

Vielfalt ist uns wichtig. Wir freuen uns über Bewerbungen von Menschen ungeachtet ihrer ethnischen, nationalen oder sozialen Herkunft, des Geschlechts, einer Behinderung, des Alters oder ihrer sexuellen Identität.

aluta Wärmetechnik GmbH

Großbeerenstraße 132

12277 Berlin

E-Mail: Bewerbung@aluta.de

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!